

FÖRORD AV LEE STROBEL

FÖR NÅGRA ÅR sedan var jag programledare för ett tv-program som hette *Faith under Fire*. Programmet innehöll korta debatter om andliga frågor, och jag beslöt mig för att bjuda in den kända new age-författaren Deepak Chopra som gäst. Ämnet för debatten skulle vara trons framtid. För att erbjuda ett annat perspektiv bad jag min vän Greg Koukl att företräda kristen tro. Tanken var att via satellit spela in deras replikskifte under femton minuter, vilket var det gängse formatet för ett programsegment.

Den planen gick snabbt upp i rök.

Greg var helt enkelt så fångslande och så duktig på att peta hål på Chopras världsuppfattning att jag var tvungen att låta kamerorna rulla. Gång på gång lyckades Greg avslöja det felaktiga tänkande som låg till grund för Chopras formlösa teologi och rätta hans felaktiga påståenden om Jesus och Bibeln. Innan jag visste ordet av hade hela programtiden på en timme gått åt. Chopra – som var van vid att propagera för sina åsikter i radio och tv utan att få mothugg – blev totalt besegrad och tilltufsad.

Så fort inspelningen var klar vände jag mig till min producent och sade: ”Det där var ett skolexempel på hur man försvarar kristen tro.” För första och enda gången i programmets historia bestämde vi oss för att ägna ett helt program åt att sända en debatt.

Varför var Greg så otroligt framgångsrik i den här debatten? Han var inte påstridig eller anstötlig. Han höjde inte rösten eller började predika. I stället använde han sig av den sortens taktiska grepp som han beskriver i den här boken – alltså att på ett vinnande sätt använda sig av nyckelfrågor

och andra tekniker för att styra samtalet och påvisa felaktiga antaganden och dolda motsägelser i den andres ståndpunkter.

Det är det som gör den här boken unik. Det finns gott om böcker som hjälper kristna att förstå vad de tror på och varför de gör det, och de är förstås livsviktiga. Men det är lika viktigt att veta hur man inlåter sig i ett meningsfullt samtal med en skeptiker eller någon som har en annan religiös ståndpunkt. Det är vad den här boken går ut på. Greg tar med kvickhet och klokhet upp exempel ur sitt eget liv och förmedlar insikter från sin mångåriga verksamhet.

Jag har haft förmånen att ha många av Amerikas främsta kristna apologeter (trons försvarare) med i mitt tv-program, och Greg har genomgående varit en av de allra bästa. När vi behövde någon som kunde ta sig an några av de svåraste utmaningarna mot kristen tro inför filmatiseringen av min bok *Fria eller fälla?* (*The Case for Faith*) tog vi på nytt kontakt med Greg, och än en gång visade han prov på vad som menas med att alltid vara redo som Kristi ambassadör.

Greg är så duktig på det han gör att kristna kanske säger: "Han är så smart, enastående begåvad och har ju en universitetsexamen i det här. Jag skulle aldrig kunna göra det som han gör." Men det kan de – med lite hjälp på traven. En av Gregs stora intressen har varit att träna vanliga kristna i hur man kan använda sig av enkla taktiska grepp för att dissekera andra människors världsuppfattningar och lägga fram argument för kristen tro. Han har under en längre tid hållit seminarier i ämnet, och jag är så tacksam att han nu ställt samman sitt bästa material i denna matnyttiga och värdefulla bok.

Vi lever i en tid då militant ateism är på frammarsch. Den kristna tron angrips allt oftare, inte bara i storsäljande böcker, av professorer och i tv-dokumentärer utan alltmer även av grannar och arbetskamrater. Det har blivit taktlöst att påstå att det bara finns en tro som leder till Gud, att Nya testamentet är tillförlitligt och att någon av neodarwinismens grundsatser skulle kunna betvivlas.

För varje dag som går ökar chansen att du kommer att hamna i ett samtal med någon som avfärdar den kristna tron som en mytbehäftad anakronism. Vad gör du när de målar in dig i ett retoriskt hörn och förringar

dina trosuppfattningar? Hur kan du på ett övertygande sätt ”svara var och en som kräver besked om ert hopp” (1 Petr 3:15)? Hur kan du ta vara på tillfällen du får att komma in i potentiellt livsförvandlande andliga samtal med människor du möter?

Vill du ha svar på de frågorna har du kommit till rätt bok. Låt Greg hjälpa dig bemästra nya sätt att tala med andra människor om Jesus. Som Greg brukar säga: ”Du behöver inte slå en *homerun* varje gång. Du behöver inte ens ta dig till första basen. Det räcker att bara sätta bollen i spel – att engagera andra i vänskapliga samtal.

Det betyder att vem som helst kan ge sig ut på det här äventyret. Dra nytta av Gregs livslånga studier och erfarenheter genom att utrusta dig, så att Gud kan använda dig ”i tid och otid” (2 Tim 4:2) för att vara hans ambassadör i en andligt vilsen värld.

Lee Strobel

författare till *Fallet Jesus*, *Fria eller fälla?* och *Vilken Jesus ska jag tro på?*

FÖRORD TILL ANDRA UTGÅVAN

JAG VILL BÖRJA med en förutsägelse. Sedan vill jag ge dig ett löfte. Först ska jag beskriva något viktigt som kommer att hända i ditt liv om du tar några enkla steg i en viss riktning. Sedan lovar jag att ge dig vad du behöver för att se till att det faktiskt sker.

Här är min förutsägelse. Om du läser den här boken noga och börjar tillämpa den strategi som jag kommer att lära dig – även om du tar det långsamt i din egen takt – kommer du att börja se påfallande förändringar i din förmåga att effektivt lotsa dig fram på ett tryggt och säkert sätt i dina samtal med andra om Jesus, även om de inte alls håller med dig.

Jag känner mig säker på denna tämligen vågade gissning enbart därför att otaliga människor har berättat att det var precis vad som hände när de började omsätta riktlinjerna i den här boken i praktisk handling.

Under det årtionde som har gått sedan *Vinnande taktik* först kom ut har jag fått samma svar om och om igen. Jag har hört det överallt dit jag har kommit, från alla sorters människor – från gymnasieelever till erfarna Jesu efterföljare, från försagda kristna till frimodiga troende – vilka har tillämpat de praktiska principer som de har upptäckt i *Vinnande taktik*.

Så här har de sagt: ”Den här boken förändrade mitt liv.”

Jag känner mig både smickrad och ödmjuk av de orden, men de förvånar mig inte. De förnuftiga principer som finns i *Vinnande taktik* har förändrat mitt liv också, och jag tror att de kommer att förändra ditt. Det är min förutsägelse.

Och nu till löftet. Jag kommer att ge dig en strategi som ger dig möjlighet att lugnt och tryggt samtala i vilken situation som helst, oavsett hur

lite du vet eller hur kunnig eller stridslysten eller rent av motbjudande den andre är.

Jag har under mer än ett decennium nu hållit det löftet till tiotusentals människor som har använt det här materialet. Jag vet att jag har hållit mitt löfte därför att de säger det till mig hela tiden. Men om du vill lyckas måste du göra en förändring i ditt tänkande.

Jag vill att du funderar över innebörden i ett rätt självklart påstående, nämligen att det alltid krävs en viss tids jordbruksarbete innan det kan bli någon skörd. Det gäller naturligtvis inom jordbruket, men det är lika sant inom evangelisation. Jesus talade själv om att en såningstid alltid föregår skördetiden (Joh 4:35–38).¹

Innan någon över huvud taget kommer till tro på Kristus går det ofta en viss tid då de tänker på evangeliet, grubblar över det och undrar om det kan vara sant. De skickar kanske ut trevare genom att ställa frågor. De kan till och med göra lite motstånd. Men ändå undrar de och kanske ber i hemlighet: *Gud, finns du?* Det var i alla fall vad jag gjorde som student vid universitetet i Los Angeles.

När det händer i någons liv är det ett gyllene tillfälle för dig och mig att göra lite grovjobb, det som Francis Schaeffer kallade ”pre-evangelisation”. När jag ser tillbaka på de decennier som jag har tjänat Herren – genom att skriva, tala, prata i radio och vara med i tv – inser jag att mitt arbete främst har bestått av att bruka jorden, inte att skörda.

När jag insåg att ett gott jordbruksarbete är själva nyckeln till en god skörd, började jag ändra synsätt. *Om jag kunde bli en bättre jordbrukare, tänkte jag, och även lära andra att bruka jorden bättre, då kommer skörden så småningom också att bli bättre.* Rätt enkelt egentligen.

Men för att göra det behövde jag något som jag inte hade, något som saknades i de böcker som jag hade läst, de lektioner som jag hade gått på och de konferenser som jag hade deltagit i. Jag behövde ett sätt att knyta an till andra. Jag behövde en bro från själva innehållet över till samtalet, en länk från det vetenskapliga över till relationen.

Det är vad jag ska ge dig i den här boken. Jag kommer att ge dig jordbruksredskapen. Min plan följer Paulus mönster i Kolosserbrevet 4:5–6. Så här säger han: ”Visa klokhet i umgänget med de utomstående och ta väl

vara på tiden. Lägg alltid era ord väl och ge dem sälta; ni måste veta hur ni skall svara var och en.”

Lägg märke till tre inslag i Paulus uppmaning. För det första säger han: ”*Var smart.*” Ta väl vara på tillfället, men var försiktig. Närma dig långsamt under radarn. Var listig, inte rakt på sak. Sedan säger han: ”*Var snäll.*” Visa värme. Sondera försiktigt terrängen. Var lugn och ha tålamod. Kom ihåg att om någon blir arg så har du förlorat. Slutligen säger han: ”*Var taktisk.*” Anpassa dig efter individen. Skräddarsy dina kommentarer till hans speciella situation. Alla omständigheter är olika. Varje person är unik. Behandla dem därefter.

Men hur gör vi det? Hur inleder vi samtal på ett sätt som inte verkar konstigt, som bevarar oss från att bli fångade i en fälla eller komma ut på djupt vatten? Hur gör vi för att inte känna oss dumma eller få evangeliet att verka dumt?

Det ska jag berätta. Du behöver en metod, en taktisk strategi, en som är lätt att följa men ändå är skräddarsydd för varje individ – en som ger ”sälta”. De riktlinjer som jag ska lära dig i den här boken ger dig möjlighet att göra vad Paulus anbefaller – att vara smart, vara snäll och vara taktisk.

När jag talar med människor om andliga frågor är jag inte ute efter att föra dem till tro. Jag är bara ute efter att bearbeta jorden i deras liv. Inget annat. Jag vill få dem att tänka. Kan jag göra det, då är jag nöjd eftersom jag vet att Gud ytterst sett håller dem i sin hand.

Om du ursäktar bytet av bildspråk, så tror jag inte att du behöver sikta på att slå bollen utanför planen. Jag tror inte ens att du behöver bekymra dig om att nå första basen. Jag vill bara få dig i slagläge, och vår taktiska strategi kommer att hjälpa dig dit.

Sedan kan du observera vad Gud gör.